

Técnicas de interrogatorio



Hay que obtener siempre las mejores y más efectivas respuestas cuando se investiga.

Descripción

Gracias al curso que Lawyer Training pone a tu disposición aprenderás a preparar, estructurar y exponer un interrogatorio para obtener respuestas beneficiosas en favor de nuestros intereses, así como seleccionar y reconocer a los testigos más y menos creíbles.

Precio y duración

175€ con una duración total de X horas.

Módulo I: El interrogatorio: la clave del éxito

1. La verdadera importancia de los interrogatorios
2. ¿Por qué pedimos un interrogatorio?
3. Más vale un testigo bueno que cuatro sin plenas garantías
4. Testigos más creíbles y menos creíbles
5. Cómo interactuar con el testigo

Módulo II: Aspectos formales del interrogatorio

1. Cuándo preparar un interrogatorio
2. El hilo cronológico
3. El estudio completo del asunto para realizar eficazmente el interrogatorio

Módulo III: Aspectos psicológicos del interrogatorio

1. La psicología del testimonio
2. El lenguaje no verbal de nuestro cliente y testigos
3. Señales no verbales que delatan a la persona que miente
4. La credibilidad está en los detalles

Módulo IV: Las preguntas durante el interrogatorio

1. Preguntas iniciales fáciles o complicadas. Consecuencias
2. Preguntas abiertas y preguntas cerradas
3. Las preguntas capciosas, sugestivas e impertinentes
4. Cómo preguntar a personas legas en derecho

Módulo V: Técnicas de interrogatorio

1. Cómo generar contradicciones ante una pluralidad de testigos
2. La mirada en el interrogatorio: ¿Cómo generar tensión o tranquilidad?
3. Técnicas para crear tensión durante el interrogatorio
4. “Que conste en acta mi propuesta”: ¿Es realmente necesario?
5. Claves del interrogatorio pericial en sala
6. Resumiendo lo esencial